Zakelijke mobiliteit wordt complexer. Kies een slimme partner

Twee ondernemers leasen dezelfde elektrische auto voor hetzelfde maandbedrag. Toch is de een aan het eind van de looptijd duizenden euro's meer kwijt dan de ander. Het verschil zit in het gebruik: waar de berijder laadt, hoeveel hij rijdt en wat er vooraf is afgesproken. Volgens Gerben de Groot, mede-eigenaar van PIM Lease, is dat de grootste verandering in zakelijke mobiliteit. "We gaan van Total Cost of Ownership naar Total Cost of Use."

"Voor het gemiddelde mkb-bedrijf is mobiliteit na personeel de grootste kostenpost", zegt De Groot. "Dan wil je die kosten onder controle hebben. Maar het maandelijkse leasebedrag vertelt steeds minder over wat een auto je werkelijk kost. Daarvoor moet je verder kijken."

Neem een accountmanager die 40.000 kilometer per jaar rijdt. Wie thuis of op de zaak laadt, betaalt zo'n 2.000 euro aan stroom. Bij publieke snelladers kan dat oplopen tot 5.000 euro. PIM Lease helpt klanten inzicht te krijgen in de werkelijke laadkosten en de opbouw van stroomtarieven. "Pas als je weet waar de kosten zitten, kun je bijsturen."

Goede afspraken voorkomen verrassingen

Elektrisch rijden brengt ook nieuwe vragen met zich mee. Wie betaalt de laadpaal bij een medewerker thuis? Van wie is die paal en wat gebeurt ermee als iemand uit dienst gaat? "Dat moet je vooraf vastleggen", zegt De Groot. "Met een goed leasereglement en duidelijke afspraken voorkom je ontzettend veel ruis. Wij helpen onze klanten daar vaak bij."

Gerben de Groot (links) en Wouter van Embden, oprichter van Stichting Autobelangen (rechts)

> *Het maandelijkse leasebedrag vertelt steeds minder over wat een auto werkelijk kost*

Nieuwe wetgeving vraagt om actie

Vanaf 2027 krijgen werkgevers naar verwachting te maken met de pseudo-eindheffing. Voor zakelijke auto's met een verbrandingsmotor die ook privé worden gebruikt, betaalt de werkgever jaarlijks 12 procent van de cataloguswaarde. Bij een auto van 42.000 euro is dat jaarlijks ruim 5.000 euro extra.

De Groot is hier fel tegen. Samen met Stichting Autobelangen startte PIM Lease een petitie, die op 3 november wordt aangeboden aan de Tweede Kamer. Ondertussen loopt PIM Lease met klanten de aflopende leasecontracten door. "Soms is het verstandiger om nog dit jaar een nieuwe brandstofauto in te zetten. Volgens de huidige plannen blijft die dankzij de overgangsregeling tot 2031 buiten de heffing."

Een partner die vooruitdenkt

Van veranderende laadtarieven tot nieuwe regelgeving: voor mkb-ondernemers wordt het steeds lastiger om alle ontwikkelingen bij te houden. Juist daar ziet PIM Lease zijn rol als Partner In Mobiliteit. Het bedrijf neemt voor ondernemers zonder eigen wagenparkbeheerder die rol uit handen.

> *Een auto leasen is één ding. De juiste inrichting en bijsturing, dát maakt het verschil.*

"Wij zijn hier de hele dag mee bezig, onze klanten hebben hun eigen bedrijf te runnen. Wij zorgen dat ze op tijd de goede keuzes kunnen maken. Wat moeten ondernemers vóór 2027 in elk geval doen? Klant bij ons worden", grapt De Groot. "Nee, vooral verder kijken dan het maandelijkse leasebedrag. Want grip op mobiliteit begint bij inzicht in de totale kosten."

> *Nieuwe regelgeving maakt het belangrijker om tijdig de juiste mobiliteitskeuzes te maken*

Over PIM Lease

PIM Lease werd in 2019 opgericht in Groningen. Het team heeft samen ruim honderd jaar ervaring in de leasebranche en richt zich op mkb-ondernemers die hun wagenpark professioneel willen laten beheren. Dit jaar werd PIM Lease voor de vierde keer op rij uitgeroepen tot FD Gazelle.

pim: lease
partner in mobiliteit

pimlease.nl